

证券代码：000728

证券简称：国元证券

国元证券股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
活动参与人员	西部证券 陈静
时间	2025 年 2 月 19 日 15:00-16:00
地点	公司
形式	现场调研
上市公司接待人员姓名	执行委员会委员、董事会秘书 李洲峰先生 董事会办公室副主任（主持工作） 郭德明先生 董事会办公室副主任、证券事务代表 杨璐女士 金融科技部经理助理、人工智能团队负责人 于申先生
交流内容及具体问答记录	1. 公司在 AI 方面目前有什么布局，是否会增加科技研发投入？ 在 AI 布局方面，公司制定了人工智能发展规划，目前即将建成基于华为昇腾架构的智能算力平台，总容量约 20P 算力，为公司 AI 发展奠定基础。依托该平台，公司构建“一超多强”本地多模态大模型服务体系，以讯飞星火大模型为核心，引入 DeepSeek、通义千问等开源大模型协同服务，支持文字、图像、语音等人工智能能力，助力业务智能化升级。 2024 年，公司已成功上线“融汇”（AI+投研）、“燎元智能助手”（AI+中后台）、“投行大模型”（AI+投行）等大模型应用。部分应用在实际业务中发挥了显著作用，提升了工

	作效率和服务质量。例如，“燎元智能助手”借助深度求索（DeepSeek）最新发布的推理大模型 DeepSeek-R1，实现了更精准的语义理解与多轮对话能力，覆盖合规问答、业务办理指引、知识查询等场景。 未来，公司计划将大模型技术拓展至智能投研、智能投顾、智能客服、量化交易算法优化等领域，为投资决策、客户服务等提供支持。同时，积极与云服务商合作，构建端云协同的金融 AI 新生态，实现数据高效传输与处理。公司坚信 AI 潜力无限，将持续加大研发投入，推进数字化转型，提升金融科技核心竞争力。 2. 2024 年 924 市场政策出现明显转向，在目前的市场和政策环境下，管理层制定了怎样的发展规划？ 2025 年，是“十四五”规划收官之年，公司将以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，全面贯彻落实党的二十大和二十届二中、三中全会精神，贯彻落实“六个一”工作部署，扎实推动公司高质量发展。 （1）坚持一个工作方针：稳中求进、以进促稳，守正创新、先立后破，系统集成、协同配合。 （2）突出一个党建引领：推动党建业务融合发展。 党建工作是公司发展的“定盘星”，2025 年公司党委提出“党建生产力”理念，从引领力、凝聚力、战斗力、执行力、约束力、向心力六大维度，系统构建了独具特色的党建生产力体系。一是加强政治建设，夯实发展“引领力”；二是深化思想建设，汇聚团队“凝聚力”；三是强化组织建设，激发基层“战斗力”；四是优化队伍建设，锻造履职“执行力”；五是严抓纪律建设，筑牢监督“约束力”；六是推进文化建设，汇聚员工“向心力”。 （3）贯彻一个经营思路：轻资产业务转型升级、内耕外拓，重资产业务固本培元、守正创新，中后台精益鼎新、提质增效。 （4）聚力一个攻坚克难：以新型举司体制做好“十件大
--	---

	事”。 买方投顾启航行动、区域战略开疆行动、资管跃升提速行动、标志性打法锻造行动、高端智库深耕行动、多资产策略投研行动、总对总合作纽带行动、发展底板守卫行动、市值管理提升行动、数字化工程赋能行动。 （5）夯实一个系统工程：持续推进“1396”工程。 （6）完成一个经营目标：高质量完成“十四五”规划目标任务，为实现“十五五”良好开局打牢基础。 3. 公司如何看待 25 年及以后股权融资节奏及投行发展趋势？在投行业务方面是否会做相应优化？ （1）25 年及以后股权融资节奏及投行发展趋势 1）股权融资放缓，投行转型大势所趋 由于一级市场仍处于调整过程中，预计 2025 年，IPO 数量及融资规模或仍处于低位。IPO 市场将延续以质量为先、支持科技创新的宗旨，鼓励以产业整合升级、服务新质生产力和科技自立自强为目的的并购重组。投行业务未来将从项目“可批性”向“可投性”、从“通道服务提供商”向全生命周期“综合金融服务商”转型。 2）提前布局，提升并购重组能力 2024 年以来，关于并购重组方面的政策与改革逐步提上日程，多个省市发布上市公司并购重组行动方案，政策的强力支持有望显著扩展并购重组项目的数量和行业空间。从“并购六条”和地方政府出台的支持举措来看，本轮政策重点在新质生产力领域并购、产业链上下游整合以及上市公司之间吸收合并等方面，面对这一重大机遇，各家投行需提前布局，储备专业化人才，提升并购重组业务能力，顺应行业资源整合、提质增效和产业升级的趋势和逻辑，确保在行业变革中抢占先机。 3）大力发展金融科技，提升投行服务效能 随着大数据、云计算、人工智能等技术的快速发展，各家投行纷纷增强数智赋能，提升在金融科技领域的投入和应用，将大模型技术应用到投行业务领域，通过数字化手段提高业务
--	---

	效率、降低成本并提升服务质量。 4) 精细化转型，为投行业务保驾护航 不断提升核心专业能力打造差异化竞争优势，精细化质控管理，加强内控体系建设，高质量控制项目各个环节，做好项目全生命周期管理，提高行业整体执业质量。 (2) 投行多维度转型全面发力 国元投行业务围绕金融服务实体经济的主基调，深入贯彻落实中央金融工作会议精神，探索优化改革路径，锚定黄金赛道，以服务新质生产力为目标，加快推进向产业投行转型，向综合金融服务投行等转型。具体如下： 一是全面加强固根基工程，加快向产业投行转型；二是深化“两大战区”，持续深耕“黄金赛道”；三是充分发挥“并购中心”作用，做好智库投行、并购投行；四是积极储备港股后备项目，做好跨境投行；五是持续推进“科学家陪伴计划”，做好科创投行；六是加快向综合金融服务投行转型，做好客需投行；七是做好数字投行，坚决执行保质量工程。 4.1 月份公司发布 24 年业绩快报，实现营收 78.4 亿元，同比增长 23%；实现归母净利润 22.8 亿元，同比增长 22%；能否做一下收入盈利结构的拆分，公司 24 年业绩增长来源于哪些业务？ 2024 年度，公司坚持稳中求进的工作总基调，持续推进战略目标落地生效，聚焦服务实体经济，加快财富管理业务转型，注重投研能力建设，完善业务协同机制，筑牢合规风控生命线。随着资本市场活跃度增加和自身经营能力提升等因素，公司自营投资、财富信用等主营业务实现收入同比显著增加，超额完成全年经营任务。2024 年度，公司实现营业收入 78.39 亿元，同比增长 23.34%；实现归属于上市公司股东的净利润 22.85 亿元，同比增长 22.33%；因本年度实现净利润增加较多，同时上年度存在信用减值转回等因素，公司实现扣除非经常性损益后的归属于上市公司股东的净利润 22.84 亿元，同比增长 34.56%。
--	--

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无